

ACTA No. 1

REUNIÓN ANUAL DE ACREEDORES

AGROSILICIUM MEJISULFATOS S.A.S. en Proceso de Reorganización de Emergencia

Fecha: Abril 15 de 2026
Hora: 8:00 a.m.
Lugar: Reunión realizada por el sistema de videoconferencia Hangouts Meet,

Asistentes:

- Sra. Claudia Vargas – Alianza Fiduciaria
- Sr. Juan Fernando Fernández – A nombre propio
- Sr. Fabio Sosa – Minerales del Tolima
- Sr. M Londoño – Contabler
- Sra. Angela – Rodillos y Bandas
- Sr. Guillermo Restrepo – Casa Luker
- Sra. Natalia Vasquez – Secretaría Hacienda Angelópolis
- Sr. Gonzalo Alonso Quintero Arias
- Dra. Consuelo Benjumea – Benjumea Asociados
- Sra. Madelyn Caicedo – JobanTalent – Acción del Cauca
- Lubrimaq SAS – Y. Lujan
- Polco S.A.S.
- Yessica Alejandra Henao Martinez – ColGas S.A. E.S.P.
- Juan Esteban Muñoz – Soluciones PAL S.A.S.
- Dpto. de Cartera – FamCargo SAS.
- Sr. Juan Camilo Roso – DERCO SAS.
- José Estrada Empresa Estrada & Asociados Global Services SAS
- Sra. Angela María Cadavid - Representante Empleados
- Sr. Wilson Sanchez Botia – Hincapié
- Sr. Antonio Bueno Galeano – Siesa
- Sr. Juan Santiago Villa – Corporación Corcultural
- Sr. Adriana Ramos – Bancolombia SA
- Sr. Wilson Aguirre – Cootranicol
- Sra. Luz Adriana Castillo Rendón – OLT Transportes
- Sra. Aneth Rios – JIVESA SA
- Sra. Alejandra Barrientos – Ferbienes / Flexibilidad Logística
- Sra. Carolina Jiménez – Representante de Transmilenio
- Sr. Carlos Correa Pinedo – Representante de Inversiones Correa SAS
- Sr. Diego Leal – Davivienda
- Sr. Jesús Andrés Quintero - Alianza Fiduciaria
- Sr. Jaime Gonzalez – Inversiones Ja&Maris SAS
- Sra. Leidy Alejandra Rodríguez – Alianza Fiduciaria S.A.
- Sra. Margareth Andrade – Flexibilidad Logística S.A.S.
- Sr. Joaquin Salazar – Transportador
- Sr. Jorge Iván Ortiz García – Atila Seguridad

- Sr. Carlos Benavides – Benel – Tiba S.A.S.
- Sra. Shirley Aristizábal – Depósitos San Pio
- Sra. Valentina Salazar Bustamante.
- Sra. Adriana María Ocampo - Industrias Básicas de Caldas S.A. Externo.
- Sra. Gloria Matilde Arango - FCP Valorar Futuro y Valorar Futuro
- Sra. Gloria Matilde Arango - Valorar Futuro S.A.
- Sra. Sandra Patricia García - Representante Empleados.
- Sra. Luz Glorian Castaño

Invitados:

- Sr. John Jairo Vargas A. – Gerente – Promotor y secretario Ad Hoc
- Ing. Luis Camilo Robledo P – Director Financiero Agrosilicium S.A.S.

NOTAS PREAMBULARES: Se desarrolló esta reunión de virtual, al emplear el sistema Microsoft, que, con la debida antelación, indicó el enlace para conectarse:

Convocatoria

Se convocó a todos y cada uno de los acreedores establecidos en la cláusula Vigésima cuarta del acuerdo de acreedores el martes 7 de abril de 2026 por comunicación electrónica para celebrarse por el sistema de videoconferencia Microsoft Meet, dentro de los términos de tiempo establecidos para tal fin, constatándose que fue recibida dicha citación: https://teams.microsoft.com/l/meetup-join/19%3ameeting_ODJkNGl0YTMtZTIyNy00MDg0LTlkM2EtYTg0MGFIMmM1MGVj%40thread.v2/0?context=%7b%22Tid%22%3a%22c7a3de57-13a1-43c1-b1aa-a6f43a5a024c%22%2c%22Oid%22%3a%22e9a22e6b-f877-4b5a-bd67-09f9f14977c6%22%7d

ORDEN DEL DÍA

1. Introducción
2. Resultados 2025
5. Informe sobre el Acuerdo de Reorganización de Emergencia
7. Resultados Primer Trimestre 2026

1. Introducción

Bienvenidos a la reunión anual de acreedores de Agrosilicium. Esta reunión se realiza según lo establecido en la cláusula 24 del acuerdo de reorganización que establece que se debe hacer una reunión anual para informar a los acreedores cómo vamos en el proceso de reorganización de la compañía.

Vamos a generar un acta que será suscrita por las Señoras Marta Posada de la empresa Lubrimaq S.A.S, Luz Gloria Castaño y Angela María Cadavid, moción aprobada por unanimidad.

En esta reunión la vamos a enfocar básicamente en 3 puntos. El primero, los resultados del año 2025 comparados con el año 2024. Y de antes de los resultados vamos a informar cuáles fueron las condiciones y situaciones que se presentaron durante ese año y que fueron superadas para lograr los resultados que se obtuvieron. El segundo punto, un informe general y muy resumido sobre cómo vamos en el acuerdo de reorganización y tercero, situación del primer trimestre del 2026.

Siguiendo la presentación emitida en la reunión, presentaremos un resumen de los puntos, los cuales se explicaron con detenimiento en el transcurso de la reunión, así:

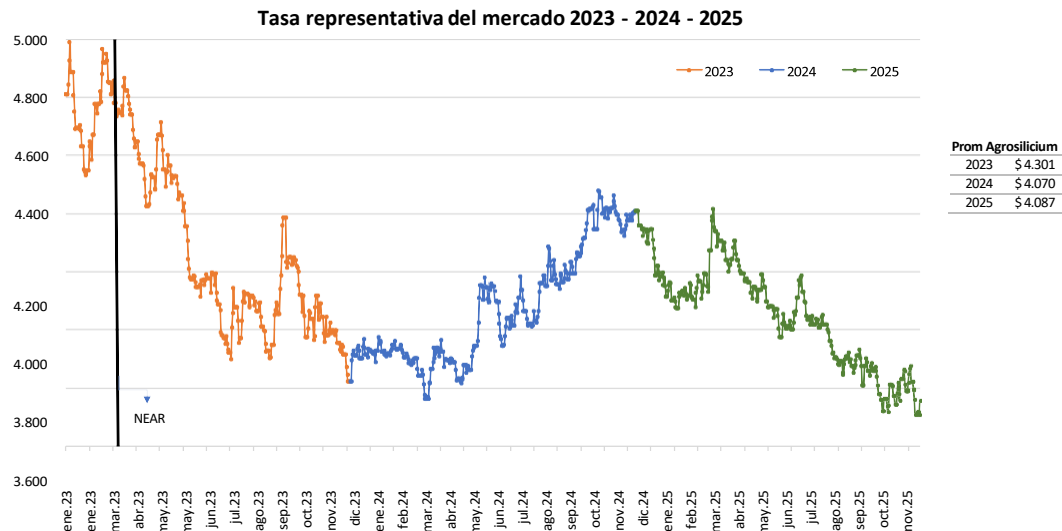
Principales Factores externos:

Condiciones climáticas en pluviosidad, poco variable. Eventos extremos en algunos países (Ecuador y México).

Crecimiento moderado y desigual en Latinoamérica promedio 2,2% y máximo 3,9% (Guatemala).

Revaluación del 17,4% del peso frente al dólar al cierre del año 2025. Tasa de cambio promedio sin variación significativa entre 2024 y 2025.

Año	Final	%	Prom. Año	%	Prom AGS	%
2023	3.822,05	-25,9%	4.326,37	1,6%	4.297,31	2,6%
2024	4.409,15	13,3%	4.071,35	-6,3%	4.070,40	-5,3%
2025	3.757,08	-17,4%	4.052,89	-0,5%	4.064,49	-0,1%



Principales factores en los países destino

- **México**, Intervención del gobierno con entregas subsidiadas de NPK a los agricultores, verano intenso primer semestre e incertidumbre política, crítica situación financiera de nuestro principal cliente.
- **Honduras**, Estabilidad política, expectativas positivas económicas, demoras en la puesta a punto de la planta de fertilizantes.
- **Costa Rica**, Incremento de la presencia comercial, problemas administrativos internos del cliente (cambios en personal administrativo y comercial).
- **Ecuador**, Intenso invierno en el primer semestre del año 2025, problemas críticos de seguridad, inestabilidad política.

- **Venezuela**, continúa la inestabilidad política, elecciones presidenciales complejas, intervención de Estados Unidos.
- **Perú**, Nuevo cambio presidencial, economía estable, exigencias y controles aduaneros estrictos.
- **Colombia**, Implementación del PENIS en el Catatumbo, Zona de frontera con dificultades, buenas cosechas de Café, Azúcar y Aguacate. Fuerte competencia con precios, plazos y estrategias.

Otros factores:

- Incrementos de precios de los fertilizantes a nivel mundial por tensiones geopolíticas. (Úrea N 27%, Fósforo P 18%, Potasio K 17%).
- Tránsito y logística marítima:
 - o Reprogramaciones y cancelaciones de rutas internacionales.
 - o Menor frecuencia de conexiones hacia mercados clave.
 - o Aumento en tiempos de tránsito y retrasos en entregas.
 - o Escasez de barcos asignados a rutas latinoamericanas.
 - o Competencia por espacio en buques, lo que elevó costos de flete.
 - o Problemas logísticos en puertos de Latinoamérica.
 - o Congestión en terminales portuarias.
 - o Falta de infraestructura adecuada para manejar volúmenes crecientes.
 - o Paros laborales y restricciones operativas que generaron cuellos de botella.

2. Resultados 2025

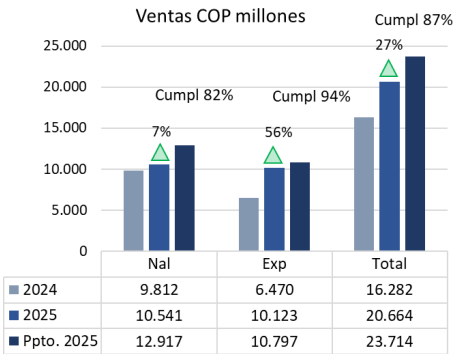
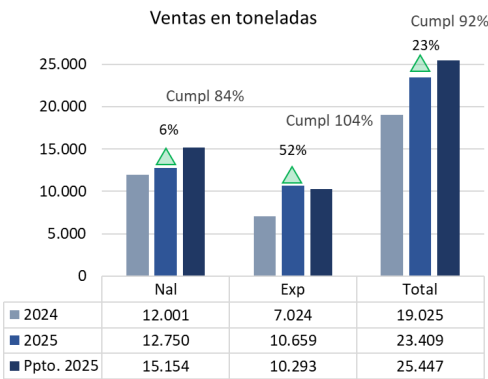
Ventas: En el cuadro siguiente, se muestra en detalle el resultado del periodo comparando los resultados en volumen por trimestres que muestran un segundo semestre que tradicionalmente ha sido el mejor en consecuencia a las etapas de lluvias y fertilización con 7.537 toneladas, principalmente de exportación. Además, las ventas de estos periodos estuvieron siempre por encima de las 5.200 toneladas para llegar a un total de 23.409 toneladas año con un 54% de participación.

El resultado de 2025 muestra un crecimiento del 23% en volumen apoyado principalmente por crecimiento en exportaciones del 52% y un cumplimiento del 92% con respecto al presupuesto. En el caso de precios, estos tuvieron un crecimiento promedio del 4%, teniendo en cuenta que la tasa de cambio promedio del año 20205, como se explicó anteriormente, no tuvo variación significativa.

Ventas Acumuladas

Ventas (Toneladas)	I	II	III	IV	Total
Total	5.407	7.537	5.215	5.250	23.409
Nacional	3.226	2.755	3.240	3.529	12.750
Internacional	2.181	4.782	1.975	1.721	10.659

Crecimiento	Toneladas
2024	19.025
2025	23.409
Incremento	23%



Precio Producto	2024	2025	Ppto 2025	Var	%Var
Total	\$ 858	\$ 888	\$ 929	\$30	4%
Nal	\$818	\$ 827	\$ 852	\$9	1%
Exp FOB/EXW [USD]	\$226	\$ 232	\$ 247	\$6	3%
Tasa de Cambio	\$4.070	\$ 4.087	\$ 4.241	\$18	0%

Mezcla Vol	2024	2025
Nal	63%	54%
Exp	37%	46%

Composición de las ventas

A continuación, presentamos el detalle por cada uno de los mercados a los cuales se les despachó producto, destacando un crecimiento del 34% en mercados internacionales diferentes al Mexicano.

El mercado de México se está recuperando lentamente, con despachos anuales de solo 1.250 toneladas, luego de las dificultades financiera y administrativas de nuestro cliente principal

Es destacable la recuperación de las ventas a Panamá, República Dominicana y Guatemala con crecimientos superiores al 200%. También, se observa un incremento de ventas por 1.450 toneladas a Honduras, pasando de 3.550 a 5.000 toneladas año.

Toneladas								
Ciente Exterior	I	II	III	IV	2025	2024	2025 vs. 2024	% Var
Total	2.181	4.781	1.975	1.721	10.658	7.019	3.639	52%
México	250	500		500	1.250		1.250	
Honduras	1.300	2.100	1.000	600	5.000	3.550	1.450	41%
Ecuador	131	106	325	221	783	833	-50	-6%
Panamá-Venezuela		750			750	660	90	14%
Peru	200	400	200	200	1.000	800	200	25%
Costa Rica	250	575	400	150	1.375	700	675	96%
Panamá	25	150	50	25	250	50	200	400%
Rep. Dominicana	25	50		25	100	25	75	300%
Guatemala		150			150	50	100	200%
Exp sin México	1.931	4.281	1.975	1.179	9.408	7.019	2.389	34%

Ventas Nacionales por Canal	I	II	III	IV	2025	2024	2025 vs. 2024	% Var
Total	3.226	2.756	3.239	3.529	12.749	12.003	746	6%
Retail	1.560	1.197	1.122	1.223	5.102	3.673	1.429	39%
Mezclador	682	514	746	813	2.755	3.988	-1.233	-31%
Mezclador - Distrib.	0	0	0	0	0	1.163	-1.163	-100%
Cooperativa	213	75	103	112	503	437	66	15%
Directo o Agricultor	772	969	1.267	1.381	4.389	2.742	1.647	60%

Es importante aclarar que, en el mercado nacional, se han visto crecimientos en los canales de agricultores directos y realil. Mientras las ventas a Mezcladores y distribuidores han disminuido con ocasión de los precios y plazos otorgados por nuestros competidores directos.

No obstante, lo anterior, la compañía mantuvo un programa de capacitación y mercadeo que involucró al personal técnico comercial con un taller de ventas con Cambio de Chip (Jaime López), experto en ventas de valor.

Adicionalmente, participamos en varios eventos agrícolas como las charlas en Costa Rica para promocionar nuestros productos distribuidos en ese país y la participación exitosa en Territorio Aguacate y Expo Agrofuturo en Medellín.

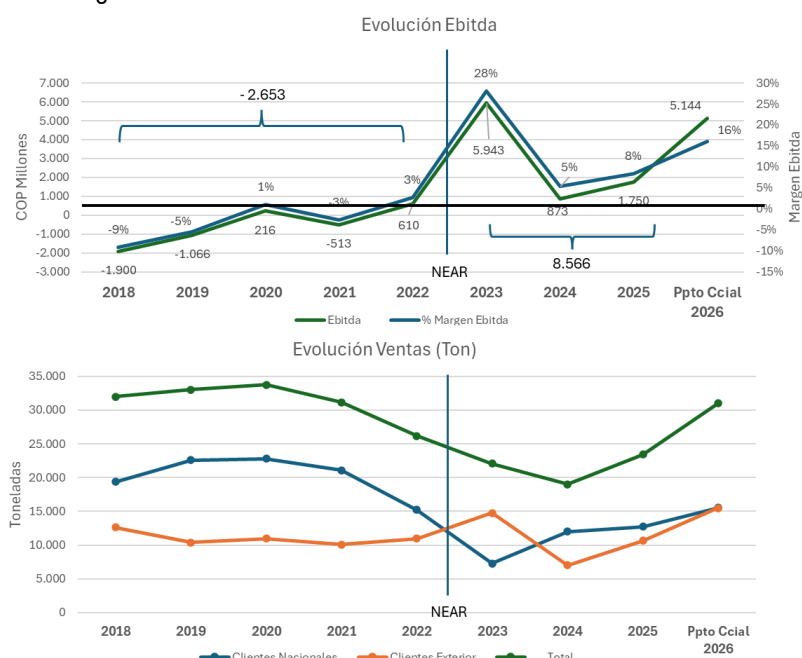
Estado de Resultados 2025

Como lo advierten las cifras del resultado del año, se muestra una mejoría sustancial en 2025 con respecto a 2024 en la mayoría de los indicadores, ventas un 23% en volumen, 27% en valor facturado, alcanzando la cifra de \$20.787 millones con una utilidad bruta del 34% y una operacional de \$826 millones que corresponden al 4%, superior en \$798 millones al resultado del año inmediatamente anterior.

El ebitda generado fue de \$1.744 millones que corresponde al 8% de las ventas con incremento del 114% con respecto al año 2024.

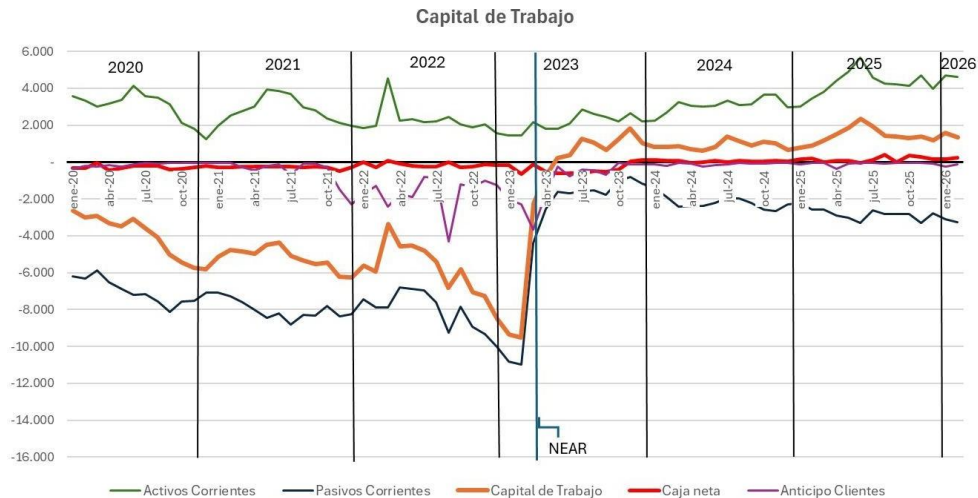
	2025	%	2024	%	2025 vs. 2024	% Var
Ventas						
Total (Toneladas)	23.409	100 %	19.025	100 %	4.384	23 %
Nacional (Toneladas)	12.750	54 %	12.001	63 %	749	6 %
Internacional (Toneladas)	10.659	46 %	7.024	37 %	3.635	52 %
Precio Promedio [COP Miles]	888		858		30	4 %
Tasa de Cambio	\$4.087		\$4.070		18	0 %
Estado de Resultados						
Ingresos	20.787	100 %	16.317	100 %	4.471	27 %
Costos de ventas	13.671	66 %	10.791	66 %	2.880	27 %
Utilidad bruta	7.116	34 %	5.525	34 %	1.591	29 %
Gastos						
Gastos	6.290	30 %	5.497	34 %	793	14 %
Gastos de administración	1.894	9 %	1.811	11 %	83	5 %
Gastos de ventas	3.081	15 %	2.797	17 %	284	10 %
Transporte, fletes y acarreos	1.315	6 %	890	5 %	425	48 %
Utilidad operativa	826	4 %	28	0 %	798	2844 %
Otros Ingresos	814	4 %	575	4 %	239	42 %
Otros costos y gastos financieros	3.735	18 %	3.465	21 %	270	8 %
Utilidad antes de impuestos	-2.095	-10 %	-2.862	-18 %	767	-27 %
Gasto por impuesto a las ganancias	-767	-4 %	-646	-4 %	-121	19 %
Utilidad neta	-1.328	-6 %	-2.216	-14 %	888	-40 %
ORI	763	4 %	0	0 %	763	
Resultado Integral	-2.091	-10 %	-2.216	-14 %	125	-6 %
Ebitda						
Ebitda	1.744	8 %	815	5 %	929	114 %

Se mostró una evolución del ebitda de los últimos 8 años, gráfica que muestra el momento en el que se inició la ley de reorganización. En este informe, se observa que en los años 2018 a 2022 se generó un ebitda negativo acumulado de \$2.653 millones, mientras en los 3 años de reorganización, hemos logrado, con la ayuda de los acreedores, un resultado positivo de \$8.566 millones que han servido para ir generando estabilidad, crecimiento, oportunidades de empleo y capital de trabajo para enfrentar las adversidades futura y naturales del sector agrícola.



En la gráfica de líneas siguiente, podemos evaluar el capital de trabajo disponible que veníamos teniendo antes del acuerdo de reorganización y el capital de trabajo posterior al 8 de agosto de 2023 (línea Naranja).

Este gráfico indica que mientras el capital de trabajo sea negativo, las posibilidades de crecimiento, financiación y de responder a la exigencia del mercado, generan pérdidas acumuladas y permanentes. Es por ello por lo que la entrada en el acuerdo de reorganización permite una mayor posibilidad de responder a los retos del mercado y a las necesidades de los acreedores.



Estado de situación financiera

El informe comparativo al cierre de 2025 muestra una situación de pequeños cambios, entre ellos el incremento en inventarios para afrontar las exigencias del mercado en 2026, el activo diferido por el impuesto de renta susceptible de ser descontado en el futuro y la disminución del activo fijo por depreciaciones y venta de un molino de bolas que no está en uso, con esos recursos, se logró hacer un arreglo en el molino vertical para aumentar productividad.

El pasivo en total crece en \$2157 millones, principalmente por los intereses por pagar que se van causando para ser pagados en el plazo del acuerdo de reorganización en los próximos 19 años. En consecuencia, el patrimonio disminuye por el valor registrado en el estado de resultados, situación que se puede superar con los resultados futuros.

Balance General	2025	%	2024	%	Dic-2025 vs 2024	% Var
	Diciembre		Diciembre			
Activo	41.942	100 %	41.875	100 %	66	0 %
Efectivo y equivalentes al efect	141	0 %	20	0 %	121	597 %
Activos financieros	0	0 %	0	0 %	0	0 %
Ctas comer por cobr y otrs ctas p	5.983	14 %	5.977	14 %	6	0 %
Inventarios	1.562	4 %	1.071	3 %	492	46 %
Propiedad planta y equipo	27.911	67 %	29.186	70 %	-1.275	-4 %
Intangibles	213	1 %	213	1 %	0	0 %
Diferidos	6.106	15 %	5.408	13 %	698	13 %
Otros activos	25	0 %	0	0 %	25	
Pasivos	54.518	130 %	52.361	125 %	2.157	4 %
Pasivos financieros	36.610	87 %	36.672	88 %	-62	0 %
Ctas comer por pag y otrs ctas p	2.084	5 %	1.937	5 %	147	8 %
Cuentas por pagar	5.856	14 %	6.074	15 %	-218	-4 %
Intereses por pagar	7.899	19 %	5.817	14 %	2.082	36 %
Impuesto, gravámenes y tasas	271	1 %	233	1 %	38	16 %
Beneficios a los empleados cort	1.276	3 %	1.283	3 %	-7	-1 %
Otras provisiones	313	1 %	178	0 %	135	76 %
Pasivos por impuestos diferidos	0	0 %	0	0 %	0	
Pasivos diversos	76	0 %	41	0 %	35	86 %
Derecho Uso de Arrendamiento	133	0 %	127	0 %	6	5 %
Patrimonio	-12.576	-30 %	-10.486	-25 %	-2.090	20 %
Capital emitido	1.105	3 %	1.105	3 %	0	0 %
Prima de emisión	10.766	26 %	10.766	26 %	0	0 %
Otras reservas	1.351	3 %	1.351	3 %	0	0 %
Ganancias acumuladas	3.082	7 %	3.082	7 %	0	0 %
Ganancias acumuladas	-2.090	-5 %	-2.216	-5 %	126	-6 %
Resultados de ejercicios anterio	-47.894	-114 %	-45.677	-109 %	-2.217	5 %
Superavit PPE	21.104	50 %	21.104	50 %	0	0 %

3. Informe sobre el Acuerdo de Reorganización de Emergencia

En 2025 se realizaron pagos, como se indica en el cuadro siguiente por \$557,1 millones por conceptos relacionados con impuestos y obligaciones laborales pendientes, teniendo como saldo final por pagar, la suma de \$44.777 millones.

En 2026, se deberán pagar \$236 millones antes del 8 de septiembre de 2026 y realizar los pagos de las 2 primeras cuotas trimestrales de \$355 millones para la clase 2, incluyendo cuota e intereses causados a la tasa del 50% del DTF promedio del año 2025.

Valores en COP Millones			
	Acuerdo Inicial	Pagos Realizados	Saldo a Dic 31/ 2024
Total	45.334	557,1	44.777
Primera Clase	793	557	236
Laborales	710	497	213
Fiscales	83	60	23
Segunda Clase	28.220		28.220
Cuarta Clase	2.646		2.646
Quinta Clase	13.675		13.675

Pagos 2026		
	Capital	Intereses (estimados)
Segunda Clase	588	122
09-sep	294	61
09-dic	294	61

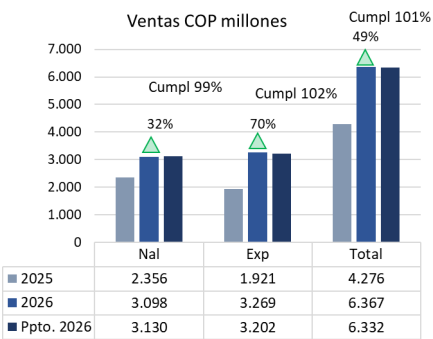
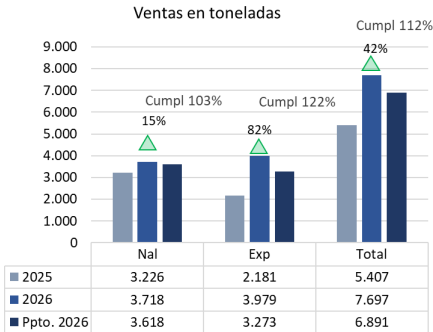
4. Resultados Primer Trimestre 2025

También se presentó información relacionada con los resultados preliminares del primer trimestre de 2026, donde se puede observar un crecimiento del 42% en el volumen de ventas y 49% más de facturación, soportados principalmente en las exportaciones que corresponden al 52% de las ventas, siendo que comparativamente, el primer trimestre de 2025 fue bajo en ventas al exterior.

Hasta la fecha de cierre, se viene cumpliendo el presupuesto de ventas en un 101%.

Ventas Acumuladas

Ventas (Toneladas)	Ene	Feb	Mar	Acum
Total	2.469	2.215	3.013	7.697
Nacional	1.310	1.030	1.378	3.718
Internacional	1.159	1.185	1.635	3.979



Precio Producto	2025	2026	Ppto 2026	Var	%Var	Mezcla Vol	2025	2026	EXW	2025	2026
Total	\$ 789	\$ 825	\$ 921	\$37	5%						
Nal	\$ 730	\$ 833	\$ 865	\$103	14%	Nal	60%	48%	Ton EXW	1.750	3.396
Exp FOB/EXW [USD]	\$ 211	\$ 223	\$ 251	\$12	6%	Exp	40%	52%	% Ton EXW	80%	85%
Tasa de Cambio	\$ 4.171	\$ 3.682	\$ 3.900	(\$489)	-12%						

Se muestra el cuadro de ventas al exterior y nacional, indicando principalmente que los mercados de Ecuador y Venezuela han presentado problemas por asuntos políticos.

México y Honduras han mostrado un muy buen resultado en sus compras al inicio del año.

En el mercado nacional, hemos establecido políticas para mantener las ventas y asumir la comercialización a mezcladores, ya que el mercado directo agricultor se ha venido disminuyendo.

El incremento en ventas nacionales es del 15% con respecto al año anterior y el internacional crece un 82%.

Ciente Exterior	2026	2025	2026 vs. 2025	% Var
Total	3.979	2.181	1.798	82%
México	700	250	450	180%
Honduras	1.800	1.300	500	38%
Ecuador	324	131	193	147%
Panamá-Venezuela	330	0	330	
Peru	200	200		0%
Costa Rica	475	250	225	90%
Panamá		25	-25	-100%
Rep. Dominicana		25	-25	-100%
Paraguay		0		
Chile		0		
Guatemala	150	0	150	
Exp sin México	3.279	1.931	1.348	70%

Ventas Nacionales por Canal	2026	2025	2026 vs. 2025	% Var
Total	3.718	3.226	492	15%
Retail	1.633	1.560	73	5%
Mezclador	1.615	682	934	137%
Mezclador - Distrib.	0	0	0	
Cooperativa	132	213	-80	-38%
Directo o Agricultor	338	772	-435	-56%

Como consecuencia de los resultados de ventas, se muestra a continuación el informe comparativo del primer trimestre de 2026 con el mismo periodo del año anterior y con el presupuesto.

Se destaca mejor valor en ventas. Pero, mayor incremento de los costos de ventas y gastos operacionales que tienen su origen en los incrementos de salarios operacionales y costos incrementados en materias primas.

El resultado muestra un ebitda de \$531 millones, con \$38 millones menos que en el año anterior y una pérdida acumulada del 6% que equivale s \$406 millones originada en la acusación de los gastos financieros. Sin embargo, con respecto al presupuesto, el resultado es superior en \$245 millones a esa fecha.

	2026	%	2025	%	Ppto 2026^	%	2026 vs. 2025	% Var	2026 vs. Ppto 2026^	% Cumpl
Ventas										
Total (Toneladas)	7.697	100 %	5.407	100 %	6.223	99 %	2.290	42 %	1.474	124 %
Nacional (Toneladas)	3.718	48 %	3.226	60 %	3.327	53 %	492	15 %	391	112 %
Internacional (Toneladas)	3.979	52 %	2.181	40 %	2.895	47 %	1.798	82 %	1.084	137 %
% Exp	52%		40%		47%					
Precio Promedio [COP Miles]	825		789		900		37	5 %	-74	92 %
Tasa de Cambio	\$3.682		\$4.171		\$3.750		-489	-12 %	-68	98 %
Estado de Resultados										
Ingresos	6.354	100 %	4.263	100 %	5.600	100 %	2.091	49 %	754	113 %
Costos de ventas	4.294	68 %	2.568	60 %	3.833	68 %	1.726	67 %	461	112 %
Utilidad bruta	2.060	32 %	1.695	40 %	1.766	32 %	365	22 %	294	117 %
Gastos	1.767	28 %	1.330	31 %	1.685	30 %	437	33 %	82	105 %
Utilidad operativa	293	5 %	365	9 %	82	1 %	-72	-20 %	212	359 %
Ingresos y Egresos No Op.	-160	-3 %	129	3 %	-84	-2 %	-289	-4862 %	-76	
Costos financieros	539	8 %	683	16 %	591	11 %	-144	-21 %	-52	91 %
Utilidad antes de impuestos	-406	-6 %	-189	-4 %	-593	-11 %	-217	-114 %	187	146 %
Gasto por impuesto a las gananc	0	0 %	0	0 %	-223	-4 %	0		223	0 %
Utilidad neta	-406	-6 %	-189	-4 %	-370	-7 %	-217	-114 %	-36	91 %
Ebitda	531	8 %	569	13 %	286	5 %	-38	-7 %	245	186 %

Información sobre la tasa de interés acordada

Según las disposiciones legales establecidas en la Ley 2294 de 2023, la tasa DTF de referencia, estará vigente hasta diciembre 31 de 2026. En consecuencia, la tasa que deberá regir en los contratos que consideren esta tasa como referencia, deberán adaptarse a una nueva tasa, la cual, para el caso del Acuerdo de Reorganización de Emergencia (NEAR) de Agrosilicium con sus acreedores se reemplazará por el 50% del IBR - Interés Bancario de Referencia - a tres meses promedio del año inmediatamente anterior.

Es decir, la tasa de interés que se calculará para 2027, será del 50% del promedio del DTF a 90 días de 2026; para el cálculo de los intereses de 2028, la tasa a aplicar será del 50% del promedio de 2027 del IBR (Indicador Interbancario de Referencia) a 3 meses.

Esta información fue aprobada por el 100% de los asistentes el pasado 10 de abril de 2026.

Para más información, se alude al siguiente artículo:

Ley 2294 de 2023: "ARTÍCULO 314. INDICADORES DE REFERENCIA Y CONVERSIÓN DE DTF A IBR. La Junta Directiva del Banco de la República podrá continuar creando o disponiendo la administración por el Banco de la República de indicadores de referencia, tales como el Indicador Bancario de Referencia IBR, definiendo su metodología de cálculo y periodicidad de publicación. En ejercicio de esta facultad, la Junta Directiva del Banco de la República podrá disponer la suspensión de dichos indicadores, su sustitución o equivalencia. El Banco de la República continuará calculando y publicando la DTF en la forma que disponga su Junta Directiva hasta el 31 de diciembre de 2026. A partir del 1 de enero de 2027, las referencias a la DTF que se hagan en las leyes, decretos y demás actos administrativos de carácter general o particular, que deban aplicarse desde o que continúen aplicándose para dicha fecha, se entenderán efectuadas al IBR a tres (3) meses expresados en los términos efectivos anuales.

PARÁGRAFO. Los instrumentos financieros, las operaciones y los demás contratos o actos que hagan referencia o utilicen la DTF podrán modificarse por quienes intervienen en estos para acordar un índice, indicador de referencia o indicador financiero o cualquier otra modificación que permita la sustitución de la DTF en los mismos."

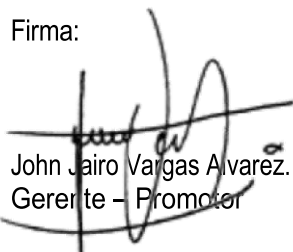
Les agradezco la presencia, si tienen alguna intervención, les daré la palabra en el momento en que corresponda, me informen o levanten la mano si desean participar en medio de la de la presentación. Esta es una reunión de informativa, no es decisoria, las reuniones decisorias se dan con la votación en el proceso.

Lo que estamos haciendo ahora es presentar la información de cómo vamos en estos primeros períodos desde que se suscribió el acuerdo de reorganización.

Recordemos que toda la información que tiene que ver con el proceso la pueden encontrar tanto en la página de la superintendencia de sociedades o en la página web de la compañía.

Les agradecemos mucho nuevamente, Siendo las 9:05 a.m. se da por terminada la reunión.

Firma:



John Jairo Vargas Alvarez.
Gerente – Promotor

Luz Gloria Castaño M

Luz Gloria Castaño
Acreedora – Directa



Angela María Cadavid R.
Acreedora – Empleados



Marta Elena Posada V.
Acreedor – Lubrimaq S.A.S.